

12 вопросов – 12 ответов по посевной технике

Каждый посевной сезон не похож на предыдущий. Это связано с выбором культур для производства в новом маркетинговом году, переменами специализации агрофирм, сменой тактики, технологии... В конце концов, у кого-то в этом сезоне после долгого отсутствия появились деньги на покупку новой техники, а кому-то, наоборот, после долгого безбедного периода придется тщательнее выбирать оборудование, чтобы уложиться в ограниченную сумму. В общем, ежегодно у агрария возникает ряд вопросов по посевной технике, особенно у тех, кто принял решение заниматься нулевой технологией. No-till – относительно новая технология для всего мира по сравнению с многовековой вспашкой. Из этих вопросов читателей – участников конференций и дней поля мы отобрали 13 и попросили ответить на них Андрея Твердохлеба, президента компании «Агромир», инициатора первого в Украине проекта «Супермаркет техники No-till»



Когда нужно покупать сеялку? Понятно, что это связано с деньгами. Но ведь ее нужно заказывать, транспортировать, растамаживать и настраивать. Как это происходит во времени?

– Практика всех развитых стран говорит о том, что до конца года вместе с утверждением производственных планов компаний-производителей техники должны быть произведены заказы на поставку сеялок на будущую весну. Ведь сеялки предстоит изготовить, доставить в Украину, растаможить, сделать предпродажную подготовку. А с 24 декабря до середины января у компаний – производителей техники рождественские каникулы. Некоторые украинские компании – продавцы техники на свой страх и риск привозят сеялки в ходовой комплекта-

ции на склад. Но если вы хотите получить сеялку четко под ваши нужды, именно в той комплектации и в нужные вам сроки, ее нужно заказать до середины декабря.

Многое ли зависит от сеялки? Возможно, большее значение имеют семена, удобрения? А сеялка может быть и попроще?

– В технологическом процессе мелочей не бывает. Любой сбой способен привести к плачевным результатам, которые исправить можно только через год. Сеялка – основное орудие производства. Если посев проведен качественно, есть надежда (конечно, при соблюдении всех остальных технологических требований) получить высокий урожай. Но если посеяли некачественно, никаких надежд на получение

высокого урожая нет. Сеялка должна быть надежной и обеспечивать качественный процесс в нужный срок. Только качественный посев даст возможность раскрыть потенциал сорта семян, качества удобрений и т.д., а некачественный посев сведет на нет все дальнейшие усилия и инвестиции.

Есть ли в сегменте сеялок 100%-е решения – сеялка на все случаи жизни и самая лучшая? Или все же нужно перебирать модели, каждая из которых имеет свои недостатки и преимущества?

– Безусловно, среди сеялок (как и среди автомобилей) есть свои фавориты. Сегодня аксиомой является то, что сошник сеялки для технологии ноу-тилл должен быть дисковым. Далее, сеялку надо подбирать

под особенности каждого хозяйства – севооборот, продолжительность сроков сева, имеющиеся трактора и т.д.. В прошлом году в компании «Агромир» был создан первый в Украине супермаркет техники для ноу-тилл, в котором можно выбрать сеялку с шириной захвата от 2 до 24 м с любым типом дисковых сошников.

С чем связана надежность сеялки? С качеством металла и инженерных решений? Или все же на 80% – с условиями хранения или эксплуатации, иными словами – надежность всецело в руках хозяина сеялки?

– Безусловно, в первую очередь надежность сеялки связана с качеством инженерных решений, затем с качеством материалов и работ при изгото- ➤



Качественный No-till возможен лишь с сеялкой, которая безупречно разрезает даже толстый слой пожнивных остатков

товлении сеялки. Только потом вступают в силу такие факторы, как условия хранения и эксплуатации сеялки, способные существенно продлить срок ее службы и снизить затраты на техобслуживание. Не стоит забывать об основной функции сеялки – качественный посев. Поэтому при выборе сеялки кроме инженера должен обязательно присутствовать агроном.

В какой степени точность и качество посева зависят от того, какие у хозяина почвы, в каких условиях (по влажности) он производит посев? Есть ли сеялки, способные нивелировать условия посева, дать хорошее качество при разных условиях?

– Подбор сеялки по составу почвы является второстепенным фактором. Сеялки для технологии ноу-тилл, которые предлагает наша компания, способны сеять на тяжелых почвах. На легких нужно просто уменьшить давление на сошники – вот и вся перенастройка. На климат мы повлиять не можем. Поэтому хорошая сеялка для технологии ноу-тилл должна работать при

любых климатических условиях – как влажных, так и сухих. Например, сеялка SSM производства компании Semeato, как мы можем убедиться на опыте наших клиентов, производит качественный посев весной в переувлажненную почву (в западных, центральных и восточных регионах Украины, где почва липкая), а также в холодную с избытком влаги (в Сибири). Эта же сеялка великолепно справляется с посевом в сухие и твердые почвы юга и востока Украины осенью. Однако наиболее важный фактор при выборе сеялки для технологии ноу-тилл – способность разрезать любые растительные остатки.

Каковы тенденции в мире сеялок? Какой сошник становится преобладающим в моделях? Пневматика или механика? С одновременным внесением удобрений или без?

– Как я уже говорил, для технологии ноу-тилл сегодня вне конкуренции дисковый сошник. Что касается системы высева (механической или пневматической), то для культур, требующих точного раз-

мещения зерна в посевном рядке (подсолнечник, кукуруза, соя), лучше подойдет, конечно, пневматическая система. Для высева зерновых культур, где не требуется точное размещение семян в рядке, механическая система предпочтительнее. Она проще и надежнее, как автомат Калашникова. Но механическую систему высева можно применять только на сеялках с шириной захвата до 6 м. На сеялках с шириной захвата более 6 м применяется более сложная пневматическая система, хотя она имеет свои недостатки. Например, не исключено травмирование посевного материала. Решение этой проблемы – использование модулей с шириной захвата каждого модуля не более 6 м, как в аргентинских сеялках.

Рационально ли подбирать сеялку под трактор? Может, надо подбирать под культуру или под почву? Или под планы по площадям? Или лучше трактор подбирать под сеялку?

– Безусловно, трактор – это второстепенное орудие производства в сельском хозяй-

стве. Он выполняет очень простую задачу – тянет прицепную агрегат. Если трактор будет работать без сбоев, то разницы в посеве с применением трактора Fendt, JD, Case, Беларус или New Holland вы не увидите. Любой из этих тракторов при условии применения технологии ноу-тилл прослужит 20 лет. Таким образом, трактор нужно подбирать по своим финансовым возможностям и после того, как определились с моделью и шириной захвата сеялки. Но на практике, учитывая ограниченность финансовых ресурсов, иногда приходится подбирать сеялку под имеющийся трактор. А саму сеялку надо подбирать исходя из планируемой системы земледелия и севооборота.

Как вообще выглядит амортизация сеялки, ее окупаемость? Можно ли выбранную сеялку «подсчитать», представить ее выгоду и окупаемость в цифрах?

– Если говорить о выборе сеялки для традиционной технологии или технологии ноу-тилл, то при нулевой техно-

гии сеялка окупается за один сезон благодаря экономии дизельного топлива, фонда заработной платы и амортизации трактора. Если же сравнивать сеялки для ноу-тилл, то я лично расставляю факторы, влияющие на выбор сеялки, в следующей последовательности:

- 1) качество посева и оптимальный способ внесения минеральных удобрений;
- 2) способность сеять при разных погодных условиях;
- 3) надежность и долговечность в работе по критериям инженерных решений;
- 4) стоимость технического обслуживания;
- 5) наличие запасных частей и качество сервиса фирмы-продавца.

«всучивания». Обратившись в наш супермаркет техники для ноу-тилл, покупатель может удовлетворить любые свои запросы по ширине захвата, системе высева, типу сошника и т.д. Он сам делает выбор! Наш супермаркет техники создан, чтобы удовлетворить любые потребности в сеялках для ноу-тилл технологии. Единственное, чего мы действительно не рекомендуем нашим клиентам – применять систему земледелия, отличную от системы ноу-тилл. Обратившись в супермаркет техники для ноу-тилл компании «Агромир», клиент получает необходимые минимальные знания по этой технологии на проводимой у нас еженедельной «школе ноу-тилл», что позволяет ему сделать осоз-

нанный выбор. Далее, вооружившись необходимыми знаниями по технологии и учитывая особенности и потребности своего хозяйства, клиент выбирает сеялку. В этом и заключается преимущество работы с нами. А затем, поскольку мы не позиционируем себя как продавец техники и нашей главной задачей является высокий результат на полях клиента, мы с удовольствием можем помочь клиенту получить большой урожай, применяя технологию ноу-тилл и используя нашу сеялку. Это мы называем технологическим консалтингом. Такую

услугу не предоставляет сегодня ни одна компания, продающая технику.

Существует ли такое понятие, как «хит продаж»? Что пользуется максимальным спросом – в прошлом сезоне, в этом сезоне?

– Могу абсолютно точно сказать, что «хитом продаж» в прошлом году был и, думаю, останется и в 2011 году, договор консалтинга, который мы заключаем с клиентом при покупке у нас любой сеялки. Это наиболее востребованный продукт, поскольку знания и опыт невозможно добыть за один день, и никакие инженерные решения, никакая техника не способны их заменить.

меньше вмешиваться в процессы, происходящие в почве (биологические и физические). И при этом необходимо получать максимально возможную финансовую выгоду от земледелия. Этим двум целям (как обеих вместе, так и по отдельности), можно достичь, только применяя технологию ноу-тилл. Практика развитых стран показывает, что для получения отличного результата необходима концентрация усилий на узком сегменте, выбранном для своего бизнеса. Я с этим полностью согласен. Если хочешь сделать что-то хорошо, не нужно распылять свои силы. Есть либо качество, либо количество. Поэтому для себя мы выбрали наиболее перспективную технологию земледелия – ноу-тилл. А первый шаг к успешному ее применению – знание технологии и выбор сеялки. И мы стараемся совершенствоваться именно в этом направлении.

Учел ли супермаркет в своих предложениях уроки прошлого года – засуха, аномальная температура, резкий перепад в посевной период? Или Ваша политика больше связана с вопросами финансового кризиса, состоянием дел у производителей, меняющимися таможенными правилами?

– Прошлый год показал, что мы на правильном пути. Получили хороший урожай, несмотря на экстремально высокую температуру и отсутствие дождей в летний период. Так, подсолнечника мы собрали по 25 центнеров на круг, урожайность кукурузы достигала 9 т с гектара. Уроки прошлого показывают, что просто нужно быть более эффективным хозяином, применять технологию ноу-тилл, совершенствовать свои знания и умения, и тогда никакой финансовый кризис и меняющиеся таможенные правила не повлияют на ваш успех и устойчивое финансовое положение. □



Высевающие аппараты типовой сеялки для No-till.

А по какому принципу работает Ваш супермаркет? Ведь, если продавец что-то одно рекомендует, значит, что-то другое он НЕ РЕКОМЕНДУЕТ. Разве в супермаркете это возможно? Ведь он заинтересован в полной продаже ассортимента. Продавец всегда говорит, что у него нет плохого товара, его задача – всучить покупателю по максимуму... Разве не так?

Целью создания супермаркета техники для ноу-тилл было именно стремление избежать

знанный выбор. Далее, вооружившись необходимыми знаниями по технологии и учитывая особенности и потребности своего хозяйства, клиент выбирает сеялку. В этом и заключается преимущество работы с нами. А затем, поскольку мы не позиционируем себя как продавец техники и нашей главной задачей является высокий результат на полях клиента, мы с удовольствием можем помочь клиенту получить большой урожай, применяя технологию ноу-тилл и используя нашу сеялку. Это мы называем технологическим консалтингом. Такую

Концентрация на определенной технологии – зачем это? С точки зрения продаж это сужение сегмента рынка. С точки зрения конкурентов – заикленность, а не концентрация. Как решается этот внутренний конфликт?

– Я не вижу здесь внутреннего конфликта. Сейчас сельхозпроизводители во всем мире применяют самые разнообразные системы земледелия. Философия, с которой я отношусь к земледелию, заключается в том, что нужно как можно